

MMiGesfel

GESTION Activité Grossiste Fruits & Légumes Grossiste/Distribution/Import Export

Sécurité & Confidentialité

Base de données relationnelle SQLServer
Droits d'accès par utilisateur et
fonctionnalité (menus personnalisés)
Traitement de gros volumes de données
et d'un grand nombre de postes en réseau
Gestion transactionnelle des traitements

Fichiers

Clients

Classification par type, Activité, Zone,
Tournée
Gestion des tarifs
Gestion des encours, assurances...
Adresses de livraison, adresse de
facturation, type de facturation, Relevés,
taxes parafiscales (CTIL, INTERFEL ...)
Affectation transporteur, calcul coût du
transport automatique, commentaires ...
Affectation automatique des codes clients



Articles

Gérés par groupe, famille, espèce, variété,
coloris, calibre, catégorie, conditionne-
ment, marque, provenance, fournisseurs,
type de vente (Commission,PAV,ferme)
Taxes parafiscales par article et
provenance (CTIFL, INTERFEL,CNIPT)
Calcul et vérification des Poids moyens
Gestion Unités de vente (Colis,Unités,Kg)
Affectation automatique des codes articles
Gestion des Tarifs.

Fournisseurs

Gestion des taxes parafiscales,

Gestion des producteurs soumis à TVA ou
non,
Type de fournisseurs Commettants,
producteurs, Grossistes, Frais , ...)
Gestion des fournisseurs agréés « BIO
ou conversion » par espèce ou variété,
Gestion des frais automatique par
fournisseur.

Vendeurs

Gestion du commissionnement et
analyse par vendeurs.

Paramètres

Définition des Constantes
Définition des stratégies pour gestion des
lots, et gestion des comptes de vente.

Ventes

Traçabilité montante

N° lot interne et N° de lot fournisseur
permettant de retrouver le fournisseur, la
date d'achat, la provenance du produit.

Traçabilité descendante

A partir du N° de lot, possibilité de
retrouver tous les clients ayant acheté ce
produit avec date et quantités (fiche de
lot).

La traçabilité est assurée à partir d'un N°
de lot interne pouvant être saisi par code
barre au moment de la vente (utilisation de
PDA durcis équipés d'un lecteur de
code barre, pour les vendeurs, permettant
de lire les N° de lots et saisir les
commandes clients).

Prise de commande-Télévente

Cadencier par client, par produit, par
période
Saisie en temps réel des commandes
clients avec stock temps réel par produits
et par lots
Bon de préparation
Etat de groupage (besoins en achats)
Calcul des marges en temps réel à chaque
ligne et sur la totalité du bon
Saisie par article ou par proposition à
partir du stock produits, saisie multi
vendeur en temps réel.

Facturation

Transfert à partir des prises de
commandes
Saisie facturation par produit avec stock
en temps réel et marges

Gestion des encours et solde client



Accès à l'historique Achat client par
produit
Accès extrait de compte du client
Edition des bons de préparation
Edition des B.L
Edition des bons d'expédition
Edition des factures
Historique des factures sur plusieurs
années
Edition différée des doubles de facture
Relevés de facture par période
Facture relevé des BL par période
Gestion des ventes en P.A.V
Interface avec comptabilité
Gestion des lots en temps réel de
manière automatique en FIFO ou par
affectation spécifique des ventes dans un
lot.
Gestion automatique des frais sur vente
à l'entête ou à la ligne de commande
Nombre de poste frais sur vente illimité
Traçabilité depuis achats jusqu'à la vente

Achats

Saisie commandes ou BL fournisseurs
Accès historique achat
Edition bon de commande
Edition bon d'apport
Création automatique des lots suivant les
stratégies suivantes :

- Par BL
- Par ligne d'achat
- Par produit et journée
- Par produit et semaine
- Par n° camion ou bateau et journée
- libre

Affectation automatique du transport sur
tous les lots d'un même camion

Internet www.mmi-h.com
e-mail : contact@mmi-h.com



Les Espaces Entreprises Bât. 13
16, avenue Charles de Gaulle
31130 BALMA France
Tél (33) 05.62.57.72.72
Fax.(33) 05.62.57.04.55

Calcul automatique du transport par lot
Calcul automatique des frais de courtage par lot

Affectation conditionnelle des frais internes à l'entreprise (manutention, frigo ...),
Nb de postes frais illimité, affectés à l'entête ou à la ligne
Gestion des comptes de vente ou relevés producteurs :

3 types d'édition :

- compte de vente
- relevés producteurs
- Annonce de prix

Préparation des comptes de vente suivant 3 stratégies :

- par prix de vente
- par journée de vente

par lot Edition des comptes de vente avec déduction des différents frais paramétrables.

Transfert des comptes de vente ou Relevé producteur en comptabilité

Gestion des avoirs fournisseurs :

- Affectation d'un avoir à un lot
- Suivi des avoirs (à établir, reçu)



Comptabilité matière

2 types de gestion :
par produit
par lot

Journal des ventes matière

Journal des achats matière

Resserre par produits

Resserre par lots

Résultats par lots

Contrôle de l'affectation des ventes par lot avec possibilité de modifier l'affectation implicite

Intégration des frais sur achats, ports, courtages, frais internes (illimité)

Intégration des frais sur ventes (illimité)



Gestion de la caisse

Saisie des règlements clients

Pointage des comptes en temps réel

Edition des bordereaux de remises en banque par mode de paiement

Edition de l'état de caisse

Transfert des écritures de caisse en comptabilité



Paiements fournisseurs

Edition des chèques fournisseurs

Edition des BOR fournisseur

Transfert des paiements fournisseurs en comptabilité

Statistiques & analyses

En chiffre d'affaires, quantité et marges

Par client

Par client et produits

Par fournisseur

Par fournisseur et par produits

Par produits triés par :

- groupe
- famille
- marque

catégorie
conditionnement
calibre
provenance
lots

Etat du CNIPT par type de produits et types de clients

Etat des frais externes sur achats ou sur vente par vendeur fournisseur pour contrôle des factures

Export des statistiques vers Excel

Comptabilité

Gestion comptable complète liée à MmiGesFEL (Saisie écritures, journaux, grand livre, balances ...)

Gestion des comptes individuels

Pointage automatique et manuel

Relances

Echéancier

Balance agée

Gestion de trésorerie

Encaissement clients

Paievements fournisseurs

Etat de trésorerie en date de valeur

Rapprochement bancaire

Analytique (en option)

Export et Import des écritures avec tout logiciel utilisé par votre expert comptable

Option :

Gestion du conditionnement

Saisie des ordres de conditionnement

Edition des ordres de conditionnement

Journal de conditionnement

Analyse du conditionnement

Répercution des frais de conditionnement

dans les lots d'origine, pour calcul des PAV

Traçabilité montante et descendante des

lots conditionnés

Gestion de la D.E.B

(Déclaration Echange de Biens Intra Communautaires)

Pour de plus amples informations

- Contactez-nous
Par téléphone au **05.62.57.72.72**
Ou par fax au **05.62.57.04.55**



Les Espaces Entreprises Bât. 13

16, avenue Charles de Gaulle

31130 BALMA France

Tél (33) 05.62.57.72.72

Fax.(33) 05.62.57.04.55

